

## P R E S S E M I T T E I L U N G

### **Etex Germany Exteriors stärkt Vertriebskraft: Strategische Weichenstellung für mehr Marktdurchdringung**

**Beckum 12.02.2026** – Die Etex Germany Exteriors GmbH startet mit einem deutlichen Vertriebsimpuls in das neue Jahr und richtet sich für weiteres Wachstum innerhalb der DACH-Region neu aus. Mit mehreren strukturellen Veränderungen und neu geschaffenen Rollen baut der Hersteller von Qualitätsprodukten für Dächer und Fassaden aus Faserzement seine Marktnähe aus und setzt ein klares Signal: Die Marken Cedral, Eternit und Equitone werden vertrieblich enger verzahnt und mit gebündelter Kraft im Markt positioniert.

#### **Neue Position: Markus Stieger übernimmt Gesamtverantwortung für den Vertrieb DACH**

Zum 1. Januar 2026 hat Markus Stieger die neue Rolle des Commercial Director DACH übernommen. In dieser Funktion trägt er die Verantwortung für die strategische Weiterentwicklung und Steuerung der Gesamtvertriebsaktivitäten der Marken Cedral, Eternit und Equitone in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Er berichtet direkt an den Head of Region – Europe Central, Tom Clayton. Mit der neu geschaffenen Position setzt das Unternehmen ein starkes Zeichen: Der Vertrieb der Marken rückt enger zusammen und Synergien werden noch gezielter genutzt.

Markus Stieger ist studierter Wirtschaftsingenieur und Wirtschaftsrechtler und blickt auf über 16 Jahre erfolgreiche Erfahrung als Fachberater bei Equitone zurück; zuletzt als Verkaufsleiter Nord für Equitone. Seine bisherige Rolle wird im Zuge der strategischen Neuausrichtung nicht nachbesetzt.

#### **Erweiterte Verantwortung: Matthias Süß leitet Gesamtvertrieb Equitone**

Im Zuge der Neuaufstellung hat Matthias Süß zum 1. Januar 2026 sein bisheriges Verantwortungsgebiet als Equitone Verkaufsleiter Süd auf ganz Deutschland sowie die Schweiz und Österreich ausgeweitet. Damit steuert er den Vertrieb der Equitone-Fassadentafeln in der gesamten DACH-Region. Die regionale Expertise, Kundennähe und operative Schlagkraft der Marke werden so in einer zentralen Leitung gebündelt. Matthias Süß ist seit rund 13 Jahren in verschiedenen Vertriebsfunktionen im Bereich der vorgehängten hinterlüfteten Fassade im Unternehmen tätig und berichtet direkt an Commercial Director Markus Stieger.

## **Strategischer Wachstumstreiber: Florian Petersen übernimmt Business Development DACH – Key Accounts**

Zum 1. Februar 2026 hat Florian Petersen die neue Position des Business Development DACH – Key Accounts für Cedral, Eternit und Equitone übernommen. Der ausgebildete Architekt bringt langjährige Vertriebserfahrung im Fassadenbereich sowie Kompetenzen aus dem Produktmanagement mit. Die Funktion unterstreicht den Anspruch des Unternehmens, gemeinsam mit zentralen Marktakteuren nachhaltig zu wachsen. Florian Petersen soll Schlüsselkunden langfristig binden, zusätzliche Umsatzpotenziale in Segmenten wie beispielsweise Modulbau, Fertighausbau und Einzelhandel erschließen und maßgeschneiderte Lösungen entwickeln. Er berichtet direkt an Commercial Director Markus Stieger.

## **Stabile Führung bei Cedral und Eternit**

Die Vertriebsverantwortung für die Marken Cedral, die Marke für Fassadenpaneele sowie die kleinformatischen Dach- und Fassadenplatten und Eternit Wellplatten bleibt unverändert bei Marcus Hagen (für die Region Süd und West) und Heinz-Dieter Wolter (für die Region Nord und Ost), die ihre Teams in Deutschland weiterhin erfolgreich leiten und die intensive Marktbearbeitung fortsetzen. Beide berichten direkt an Commercial Director Markus Stieger.

## **Neu aufgestellt für Wachstum in der DACH-Region**

Mit diesen personellen Erweiterungen stärkt Etex Germany Exteriors seine Rolle als verlässlicher Partner für Marktführer, Systemanbieter und Architekturbüros, baut seine Position im Wettbewerb der DACH-Region weiter aus und stellt sich zugleich breiter auf, um neue Segmente wie beispielsweise Modulbau, Fertighausbau und den Einzelhandel gezielt zu bearbeiten. „Mit der Neuausrichtung schärfen wir unser vertriebliches Profil deutlich und schaffen die Grundlage, um in etablierten wie auch neuen Marktsegmenten nachhaltig zu wachsen“, sagt Markus Stieger. „Die Vertriebsmannschaft der Etex Germany Exteriors steht eng zusammen und geht 2026 geschlossen, selbstbewusst und fokussiert in die Offensive.“



Neue Positionen und interne Veränderungen zum Jahresstart bei der Etex Germany Exteriors GmbH.  
V.l.n.r.: Florian Petersen übernimmt das Business Development DACH – Key Accounts, Markus Stieger ist Commercial Director DACH und Matthias Süss Verkaufsleiter Equitone DACH.



Die gesamte Vertriebsleitung der Etex Germany Exteriors mit neuem Commercial Director.  
V.l.n.r.: Florian Petersen (Business Development DACH – Key Accounts), Matthias Süss (Equitone DACH), Markus Stieger (Commercial Director DACH), Marcus Hagen (Cedral&Eternit West und Süd) und Heinz-Dieter Wolter (Cedral&Eternit Nord und Ost).

### **Über Etex Germany Exteriors GmbH:**

Die Etex Germany Exteriors GmbH ist ein führender Hersteller von Qualitätsprodukten für Dächer und Fassaden aus Faserzement. Das Portfolio umfasst die Marken EQUITONE Fassadentafeln, Cedral Fassadenpaneele, kleinformatische Dach- und Fassadenplatten und Eternit Wellplatten. Etex Germany Exteriors GmbH gehört zu der in Belgien ansässigen Etex und ist in Deutschland an den Standorten Beckum und Heidelberg vertreten.

### **Kontakt für Rückfragen:**

Miriam Petermann, Communication, Etex Germany Exteriors, Mobil: +49 173 925 87 20

Julia Wolter, mai public relations GmbH, Telefon: +49 30 66 40 40 551